

Assurandør til Silkeborg og omegn

Er Silkeborg og omegn din hjemmebane? Brænder du for salg og rådgivning. Så har du nu muligheden for at blive en del af holdet bag succesen 'selskabet med Danmarks mest tilfredse kunder'

Mød salgschef Troels Rewaldt-Nielsen og din kollega i Silkeborg, Lars Øster Mikkelsen her:

*Hos Vestjylland Forsikring føler man sig som en del af selskabet,
man føler sig ikke bare som et aktiv, der bliver brugt ude i marken.*

Lars Øster Mikkelsen, assurandør i Silkeborg

Kan du skabe relationer og nye muligheder i Silkeborg?

Vi søger en assurandør, der trives med at tage initiativ, være opsøgende og skabe nye muligheder. For os er lokal forankring en styrke – og vi ved, at de bedste relationer opstår, når du er tæt på dit marked og de mennesker, du rådgiver. Vi lægger derfor vægt på, at Silkeborg og lokalområdet er din hjemmebane, fordi vi vil være tæt på vores kunder.

Vi prioriterer trivsel og arbejdsglæde i hverdagen, og Vestjylland Forsikring er certificeret som "Great Place to Work".

Hos os tilbyder vi gode vilkår og professionelle rammer, hvor du fra første arbejdsdag bliver en del af et engageret salgsteam med 15 assurandører og 8 rådgivere.

Om jobbet

Du får en selvstændig og varieret hverdag med stort ansvar – men aldrig alene. Der er altid mulighed for sparring med kolleger og ledelse, og hver 14. dag mødes vi i salgsteamet til videndeling og faglig udvikling.

Hos os arbejder du i et kundejet selskab, hvor personlig rådgivning, høj kvalitet og kundernes behov er omdrejningspunktet for alt, hvad vi gør.

Om din hverdag

Din hverdag vil typisk bestå af disse elementer:

- Kundemøder hjemme hos kunden, med fokus på kompetent, nærværende og troværdig rådgivning – ud fra både kunde-henvendelser og egen opsøgende indsats
- Service-besøg hos eksisterende kunder efter behov
- Opsøgende salg og planlægning af nye møder gennem referencer

Derudover vil du også deltage i messer og lokale aktiviteter, hvor dit fokus er at styrke dit netværk og skaffe nye kundeemner.

Om dig

- Det er en fordel, at du allerede er uddannet på forsikringsakademiet
- Du vil få succes i jobbet, hvis du er god til at lytte til kundernes behov, er salgsorienteret, opsøgende og initiativrig
- Du har erfaring med emnegenerering, nysalg, relationssalg og rådgivning
- Du har et bredt netværk i Silkeborg og omegn, som du naturligt inddrager i dit salgsarbejde
- Du arbejder selvstændigt og har et naturligt drive og positivt mindset
- Du er omhyggelig og bevidst om at levere høj kvalitet i dit arbejde
- Du har lyst til at være synlig i lokalområdet i forbindelse med lokale aktiviteter

Vi tilbyder

- En moderne arbejdsplads med sunde og stærke værdier, der kan mærkes i hverdagen
- Konkurrencedygtig løn bestående af grundløn og bonus
- Tæt ledelsessparring fra en nærværende og tilgængelig leder, der gennem feedback og dialog understøtter din faglige og personlige udvikling
- Et selskab med stærke produkter, høj faglig standard og et meget højt serviceniveau
- 123 engagerede og hjælpsomme kollegaer, der arbejder i et uformelt og tillidsfuldt miljø

Har vi fanget din interesse? Så send din ansøgning og CV hurtigst muligt.

Vi indkalder løbende til samtaler med henblik på tiltrædelse den 1. oktober, men vi venter gerne på den helt rette.

Har du spørgsmål til jobbet, kan du kontakte salgschef Troels Rewaldt-Nielsen tlf. 2282 7913 eller HR-chef Heidi Ferdinand på tlf. 9694 9653.

Om Vestjylland Forsikring

Vestjylland Forsikring blev dannet helt tilbage i 1843 og er i dag et topmoderne kundeejet forsikringsselskab, som kombinerer personlig rådgivning med tidssvarende digitale løsninger. Se mere på www.vestjylland.dk